

# Sednem każdego sukcesu jest odpowiedni dobór ludzi

Z Alain Kaj prezesem Inventage Sp. z o.o., rozmawia Magdalena Gryczke

**Firma Inventage działa na rynku polskim od ponad 10 lat. Specjalizują się Państwo w ulepszaniu wyników finansowych firm. Na czym dokładnie polega działalność firmy?**

W maju przyszłego roku będziemy świętowali 12 lat Inventage w Polsce. Jesteśmy z tego bardzo dumni, bo nasze wciąż rosnące doświadczenie powoduje, że możemy jeszcze lepiej wspierać naszych Klientów.

Współpracujemy głównie z największymi firmami w Polsce. Niemniej jednak w gronie ponad 1500 podmiotów będących Klientami Inventage, mamy coraz więcej przedsiębiorstw innowacyjnych, w tym nawet małych firm.

Praca specjalistów Inventage polega głównie na uzupełnieniu tego, co firmy same już robią na co dzień, ale też na sprawdzeniu poprawności rozliczeń w obszarze podatków i składek ZUS. Zmiany w przepisach prawnych są tak częste, a szerokie orzecznictwo tak skomplikowane, że firmy potrzebują wyspecjalizowanych ekspertów, którzy skupiają się na konkretnych zagadnieniach. W sytuacji, gdy firmy zarządzają ogromnymi budżetami, szczegółowe zbadanie każdego z elementów może wygenerować setki tysięcy oszczędności. Eksperti Inventage, w efekcie przeprowadzonej analizy, są w stanie generować tego typu kwoty. Dla naszych Klientów jest to przychód nadzwyczajny.

**Klienci Inventage cenią sobie bardzo współpracę z Państwa firmą. Czym Inventage wyróżnia się od firm o zbliżonym profilu?**

Trudno jest wyróżniać firmy w naszej branży, ponieważ każda będzie się prezentowała jako wyjątkowa i oczywiście najlepsza.

W Inventage cenimy sobie bliskość z naszymi rozmówcami. Dobra relacja pozwala na zwiększenie zaufania. Klienci zawsze mogą na nas liczyć - w możliwie najszybszym trybie.

Godnym podkreślenia jest fakt, że niektórzy z naszych ekspertów mają w swojej dziedzinie największe doświadczenie w Polsce. Powoduje to, że możliwości pomagania firmom są większe od tych, które ma konkurencja. Przytoczę tu prosty przykład: bardzo dużo jest lekarzy rodzinnych,

ale mało wyspecjalizowanych chirurgów. My raczej działamy jak chirurg, który prowadzi najtrudniejsze operacje, gwarantując jednocześnie największy poziom bezpieczeństwa i pożądaną efekt końcowy.

Stale rosnąca liczba firm z różnych branż powoduje, że doświadczenie Inventage jest coraz bogatsze i możemy dopasowywać usługi do każdego, nawet najbardziej wymagającego Klienta.

**Panie Prezesie, jest Pan nie tylko założycielem Inventage, jej sercem i umysłem, ale również twórcą stosowanych przez firmę rozwiązań. Czy mógłby Pan podzielić się z nami swoim doświadczeniem?**

Od ponad 30 lat zarządzam firmami. W mojej opinii ważny jest produkt lub usługa. Mają być one odpowiednią zmianą w prawie i nieustannie zaspokajając potrzeby Klienta. Sednem każdego sukcesu jest zespół - odpowiedni dobór ludzi. Zaangażowanie tych ludzi, aby w jak największym stopniu zadowolić Klienta, jest niezbędne. Obok tego - lojalność, pomyślność, ciężka praca i wiara w strategię firmy powodują, że można utrwać swoją pozycję na rynku.

**Czy i w jaki sposób Polski Ład wpłynie na zakres usług oferowanych przez Inventage?**

Ustawodawca wprowadza regularnie zmiany prawno-podatkowe, które mają ogromne znaczenie dla finansów firm. Klienci ubolewają nad tym, bowiem zmiany te nie zawsze są łatwe do zrozumienia i często mało precyzyjne. W takiej sytuacji potrzebują ekspertów, takich jak Inventage, aby wybrać jak najlepszą ścieżkę decyzyjną i bezpiecznie uzyskać jak najlepszy efekt końcowy.

Polski Ład, który zacznie obowiązywać z początkiem 2022 r., wprowadza do systemu podatkowego częściowo nowy zakres ulg - tzw. Pakiet Ulg na Innowacje. Firmy inwestujące w rozwój i stawiające na innowacyjność, będą mogły korzystać teraz z: ulgi B+R, Innovation Box, ulgi na prototyp, ulgi na robotyzację, czy ulgi na wsparcie innowacyjnych pracowników. Nie mamy już więc jednej lub dwóch ulg - pojawiły się kolejne, na które należy spoj-



rzeć kompleksowo pod kątem możliwości skorzystania przez konkretnego Klienta, z jednej lub kilku jednocześnie.

**Jaka jest wizja rozwoju działalności Inventage?**

Wizja rozwoju Inventage jest bardzo jasna: utrzymanie jak najwyższego poziomu bezpieczeństwa dla naszych Klientów oraz jakości świadczonych usług.

Zadowolenie naszych Klientów - poparte licznymi rekomendacjami - i zdobywanie tych, którzy nie do końca są usatysfakcjonowani z efektów pracy innych doradców, pozwala być uznanym liderem w naszych specjalizacjach.

**Jeśli chodzi o współpracę polsko-francuską - czy Inventage współpracuje z firmami francuskimi, które prowadzą działalność w Polsce?**

Spółka Inventage jest członkiem Polsko-Francuskiej Izby Gospodarczej. Współpracujemy z firmami z różnym kapitałem. W naszej działalności nie robimy rozróżnienia na firmy z kapitałem francuskim i te z kapitałem polskim, czy zagranicznym. Firmy działające pod francuskimi brandami, prowadzące działalność gospodarczą w Polsce, rozliczają podatki i podlegają pod polską jurysdykcję prawno-podatkową. W firmach z udziałem kapitału zagranicznego stanowiska dyrektorów finansowych oraz dyrektorów HR często zajmują polscy menedżerowie z dużym doświadczeniem. Dla nas najważniejszy jest efekt wsparcia finansowego i budowanie trwałej relacji z naszymi Klientami, opartej na wzajemnym zaufaniu.